

УДК: 316.1; 338.1

КРАУДФАНДИНГ: ПОТЕНЦИАЛ И РИСКИ ВНЕДРЕНИЯ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ РЫНКА В УСЛОВИЯХ КОНТУРОВ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

А.А.Грахов

ЧУОО ВО «Омская гуманитарная академия», Россия, г. Омск

Аннотация. Статья посвящена процессу привлечения финансов – краудфандингу. Основываясь на показателях макро - характеристик экономики в стране и сопоставляя риски развития экономики и внедрения краудфандинга, в статье обоснован поиск альтернативных путей финансирования рынка через текущий анализ состояния экономики России; соотношение причин снижения темпов отечественной экономики; изменений структуры роста ВВП России, государственных мер ее стимулирования и рисков российской экономики. Альтернативный финансовый рынок представлен прогрессивными зарубежными краудфандинговыми платформами и структурой российского рынка краудфандинга по обороту; представлены и обозначены цели, пути развития экономики, критерии классификации и границы рисков альтернативного финансирования, динамика его развития.

Ключевые слова: инвестиции, государственные меры стимулирования экономики, альтернативные финансовые рынки, критерии классификации рисков и преимуществ краудфандинга, краудфандинговые платформы социальной направленности.

ВВЕДЕНИЕ

Гипотеза исследования. Применение краудфандинга как инструмента альтернативного финансирования самоорганизующихся систем в условиях кризисных явлениях возможно путем выделения основных макро - характеристик экономики в стране его применения, рисков развития экономики и внедрения краудфандинга, государственных мер стимулирования экономики. **Объектом работы** выступили инструменты и характеристики финансовых технологий краудфандинговой системы, государственные меры стимулирования экономики на основе краудфандинга. **Предмет исследования** составили многоуровневые риски внедрения краудфандинговых систем в процессе применения альтернативного финансирования социально значимых проектов для малого и среднего бизнеса. Целью работы является обоснование применения доверительного краудфандинга как альтернативного пути финансирования рынка.

I. ОБОСНОВАНИЕ ПОИСКА АЛЬТЕРНАТИВНОГО ПУТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ РЫНКА

Современные кризисные явления в мировой экономике содействуют решению насущных проблем страны путем созидательных инициатив, эволюции социальных и хозяй-

ственных взаимоотношений, альтернативных финансовых рынков, самоорганизующихся систем народной экономики, предоставляющих возможность исключения давления на социум влияния государства и корпораций. Истинной причиной снижения темпов отечественной экономики является проявление системного кризиса, выраженное в неустойчивости банковской системы, замедлении роста потребления и сокращении инвестиций, отсутствии стимула к инновациям и слабом институциональном развитии. Из трех источников роста экономики – инвестиции, потребительский спрос, чистый экспорт, поддерживает ее на плаву только последний. Кризис добрался до промышленности, пытавшейся балансировать между стагнацией и спадом.

Структурно-сырьевая модель экономики России, предполагающая приобретение высокотехнологичных товаров и иностранных технологий не может обеспечить высокий темп роста и устойчивое развития страны ввиду отсутствия средств для осуществления инноваций [1]. За 2010-2015 гг средние темпы роста экономики России упали на 1,9%, а за 2015-2018 гг., по прогнозу Минэкономразвития, они составят 1,1%, в том числе 2,3% – за 2016-2018., при условии увеличения инвестиций [2].

Анализ неустойчивого состояния экономики РФ определяет размер внутреннего рынка:

1) Развитие институтов гражданского общества, поддержка развития человеческого капитала, снижение внутренних рисков, бюджетная консолидация и рост инвестиций в основной капитал должны явиться основой инновационного базиса развития страны.

2) Причины роста ВВП определяются высоким качеством человеческого капитала в инфраструктуру. Причины спада ВВП определены слабыми институтами.

3) Меры государства для стимулирования экономики основываются на повышении качества институтов. Меры (налоговые и регулятивные) по улучшению условий инвестиционного климата в РФ в 2016 году представили собой качественные сдвиги в эффективности государственного управления.

4) Практика альтернативного финансирования на рынке включает ассоциацию альтернативного финансирования с потребительскими займами (p2p-кредитование), хотя краудфандинг не ограничивается потребительским кредитованием, включая в себя финансирование бизнеса.

Россия по-прежнему видит свою экономику открытой, идущей по пути глобальной интеграции [3, с.18-19], что подтверждает необходимость возобновления финансового развития и финансовой глобализации. Смена модели экономики должна предполагать инновационный базис как основное условие роста конкурентоспособности и национального хозяйства, путем реиндустриализации экономики и развития человеческого потенциала на основе финансирования и инвестирования принятых решений с применением альтернативных способов финансирования.

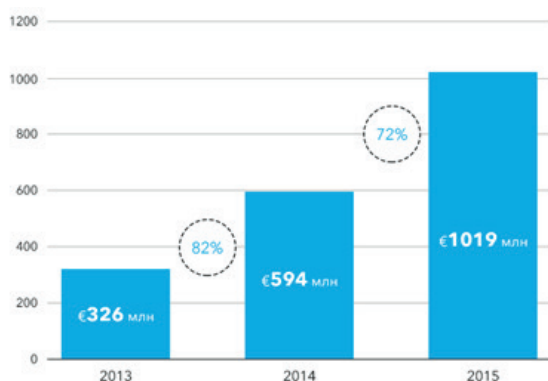


Рисунок 1 – Динамика роста альтернативного финансирования в Европе (иск. Великобританию)

Примечание: Согласно докладу KPMG, рынок только Европейского альтернативного финансирования (без учета UK) продолжил рост и увеличился на 72% в период с 2014 по 2015 до объема в €1 трлн [4].

Привлечение частных инвесторов должно выйти на первый план в деятельности органов государственного управления всех уровней. Важнейшим источником инвестиций должны стать внутренние сбережения.

II. ИССЛЕДОВАНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА

Во внешнем контексте, экономическая динамика в мировом экономическом прогнозе, ввиду отсутствия предпосылок к улучшению, не внушает оптимизма:

1) Государственные бюджеты должны быть оптимизированы - государство «выходит» из экономики, наращивая налоговую нагрузку, в Федеральном бюджете актуален вопрос сбалансированности, регионы сокращают бюджетные расходы.

2) В финансовом секторе, на фоне мировой реорганизации финансовой системы, страхование в высоких рисках:

1. Операционные условия ухудшаются, недостаточность капитала и фондирования ограничивают возможность кредитования, прекращается улучшение качества активов, снижается прибыль.

2. Резервы роста инвестиций в аутсорсинг практически исчерпаны.

3. Локальная ситуация с разрывами экономик и разбалансированностью инвестиционной политики граничащих регионов.

Преимущества и риски краудфандинга на страновых и региональных альтернативных финансовых рынках основываются на потере интереса крупных банков к кредитованию МСБ на фоне рекордного роста просрочки. Мировая финансовая система сломана, поскольку:

1) банки теряют позиции ключевых игроков финансового рынка;

2) регуляторы ждут перемен;

3) предприятия нуждаются в доступных средствах;

4) потребители желают альтернативы. Заменой банкам могут стать бартер, сообщества (краудфандинг) и цифровые платформы расчетов.

Согласно рейтингу агентства Bloomberg, поставившему в списке самых инновационных стран Россию на 12-е место, сдерживающими факторами, при всей нормативной развитости де-факто обозначен недостаток инвестирования и кредитования инноваций.

Необходимо: усовершенствовать координацию инновационного развития страны, обеспечить эффективность деятельности ин-

Таблица 1 – Преимущества и риски краудфандинга на страновых и региональных альтернативных финансовых рынках

I	Значение и зарубежные практики альтернативного финансирования	
	Важное значение в финансовом обеспечении социальных функций государства за рубежом и сотрудничестве с малым бизнесом играют краудфандинговые платформы, поддерживающие предприятия социальной направленности (латиноамериканская Idea и Broota, американские Kickstarter, FanBacked, HeadFunder, Prosper, немецкая Startnext, голландская Sellaband, индийская Ketto, новозеландская PledgeMe, индийская Ignite Intent, французская Ulule, испанская Goteo, нидерландская Younism, китайская Pozible, сингапурская Crowdtivate Тайваньская Fly:ing V и д) Примеры лидеров альтернативного пути финансирования рынка: Funding Circle, Kabbage - сегодня миллиардные компании и лидеры рынка в США и UK, начавшие работать в незанятой нише, образованной после кризиса 2008 года, когда банки резко снизили кредитование малого и среднего бизнеса, которая создала условия для привлечения заемных денег или инвестиций с помощью нетрадиционных, в первую очередь, небанковских инструментов. Кроме «классического» потребительского p2p, где физические лица кредитуют друг друга, существует привлечения заемных денег или инвестиций с помощью нетрадиционных, небанковских инструментов – 1)Взаимное кредитование бизнеса (crowdlending), где инвесторы получают возврат на инвестиции (компания Funding Circle).2)Инвестиции за вознаграждение от компании (crowdfunding) (сервисы Kickstarter, Crowdcube). 3)Кредитование за долю в компании (crowdinvesting) (расчет на дивиденды и рост стоимости доли - Seedrs и включение совместных инвестиций в недвижимость - Tessin).4)Онлайн факторинг - финансирование дебиторской задолженности, т.е. кредит под залог ожидающихся платежей (BlueVine). Второй вариант объяснения - это кредит, в котором в качестве залога выступают ожидаемые платежи. Инвойс дискаунтинг - разновидность факторинга (финансирование обычно выплачивается сразу на общую сумму ожидаемых поставок, а не на каждую в отдельности; является регрессным, т.е. кредитор обязан возместить фактору недополученное от дебитора, и закрытым, т.е. дебитора не уведомляют о состоявшейся уступке, - Arx).	
II	Преимущества альтернативного финансирования	
	1. Системная устойчивость	В отличие от масштабной краудфандинговой индустрии стран Америки и Европы, способной обеспечить множество SPPICE (Service, Product, Project, Investment, Cause & Experience), в России данная отрасль набирает обороты: совокупный объем рынка краудфинансов за 2014 г. составил 640-700 млн руб, наблюдается рост заявок малого бизнеса; предпринимательство и социальные инициативы получают исключительно капиталные инвестиции[5]. Необходимо: совершенствовать деятельность институтов развития, как катализатора частных инвестиций в приоритетных секторах и отраслях экономики по созданию условий для формирования инфраструктуры, обеспечивающей доступ предприятиям, функционирующим в приоритетных сферах экономики, к необходимым финансовым и информационным ресурсам.
	2. Обеспечение финансовой стабильности экономики	Исследования Кембриджского университета и компании Nesta, показали, что альтернативные каналы получения финансирования - краудфандинг, P2P-кредитование и торговля инвойсами, активно растут, привлекая внимания рядовых потребителей, расширяющих возможности по управлению собственными средствами и получению большей прибыли. Наблюдается рост объемов и рынка финансирования. Например, в Великобритании, лидера данного направления развития финансирования:1) объем частного инвестирования вырос более чем вдвое, до £ 84 млн; 2) примером роста рынка платформ для привлечения инвестиций явилось появление в текущем году компания SyndicateRoom, получившей от инвесторов до £ 10 млн.[6]; 3) пространства для роста у альтернативного финансового рынка в стране достаточно, т.к. его каналами пользуются одна из девяти компаний МСБ и один из семи среди частных лиц [7]. Свидетельством признания заслуг данной отрасли перед государством может служить награждение британской королевой Орденом Британской империи двух представителей Краудфандинговой индустрии - компании Funding Circle, специализирующейся на кредитовании среднего и мелкого бизнеса, расширяющей до 1 млрд долл. европейские операции и новые рынки.

Примечание: 1) Таким образом, для роста отечественной экономики, необходим рост рынка, следовательно, объем частного инновационного инвестирования, обеспечиваемый в том числе путем внедрения краудфандинговых технологий.

2) Табл. составлена автором работы на основе анализа источников, указанных в списке литературы.

ституты развития и актуализацию программ инновационного развития компаний с государственным участием. Рост отечественной экономики предусматривает рост рынка, следовательно, объем частного инновационного инвестирования, обеспечиваемый в том числе путем внедрения краудфандинговых технологий см. табл. 1.

Поскольку краудфандинг является новым инструментом, Международная организация комиссий по ценным бумагам IOSCO не сформулировав предложения по общему международному подходу к его мониторингу и надзору, опубликовала обращение по вопросам регулирования краудфандинга, призывая регуляторов:

1) учитывать возможные трансграничные последствия, обратив внимание на основные риски, с которыми сталкиваются инвесторы, использующие краудфандинг,

2) обратить внимание (регуляторов и политиков) на меры, применяющиеся для регулирования рисков, присущих этому инструменту, см. табл. 2.

Возможность увеличения рынка краудфандинга РФ, оцениваемого ЦБ в 1-2 млрд рублей в несколько раз, предопределили необходимость обозначения направлений методологической оценки преимущества и рисков краудфандинга [8].

Таблица 2 – Методология оценки преимущества и рисков краудфандинга

I	Риски краудфандинга	
	1. Угрозы	Мошенничество, возможное ввиду: 1) инвестирования средств спонсорами через интернет-платформы при отсутствии личного контакта между владельцем средств и владельцем идеи; 2) доступа информация, представленной исключительно на сайте бизнес-проекта. Пояснение: В настоящее время: 1) наличие социальных сетей позволяет навести справки о представлении той или иной бизнес идеи и принять решение об инвестировании денег; 2) большинство краудфандинговых платформ ныне обладают системами идентификации мошеннических проектов; 3) в связи с растущим количеством данных платформ и увеличивающейся конкуренцией, ожидается совершенствование функционирования данных систем. Классические виды глобальных рисков: экономические, социальные, техногенные, природные, геополитические. Пояснение: Увеличение критериев классификации рисков альтернативного финансирования: по аспектам (источнику, объекту) - финансовые; страховые; маркетинговые; коммерческие; промышленные; инвестиционные; политические; экологические; предпринимательские; технологические, риски участников проекта; юридические. По времени возникновения (стадии) и приемлемости риска, его масштабам (незначительный средний, малый, катастрофический) и т.д.
	2. Выбор объема (временные угрозы)	Бизнес стартап - проектов не всегда верно предопределяет прибыль от реализации продукции проекта и практически необходимую сумму его реализации. Определение приемлемости пороговых значений рисков: максимально возможного, наиболее вероятного и ожидаемого.
	3. Высокие издержки управления (пространственные угрозы)	Сторонние идеологи и спонсоры могут рассчитывать на благодарность; решения о существовании проекта - общий процесс, исключенный невозможностью проведения собраний владельцев акций в силу географической недостижимости; труднопроводимостью голосований огромного количества людей.
	4. Конфликт интересов (собственные угрозы)	В управлении стартап-проектом участвует не только предприниматель, но и инвесторы, - конфликты интересов относительно путей развития бизнеса, инвестирование 50% суммы, необходимой для реализации проекта самим предпринимателем, обладающим контрольным пакетом акций компании, не испытывающего стеснения при принятии решений относительно развития бизнеса. Для оценки стартапов, предпринимателю важно оценить правильность выбора финансовых партнеров, выбор которых зависит от обстоятельств, возможностей, концепции предпринимателя и его отношений с консультантами. В зависимости от стадии развития стартапа и его требований, могут быть выбраны альтернативные схемы финансирования: бутстрэппинг, финансовая помощь семьи и друзей, краудфандинг, инвестиции бизнес-ангелов и других владельцев крупного частного капитала, синдикаты бизнес-ангелов, традиционные банковские кредиты, получение гранта, транзакции корпоративных инвесторов, сотрудничество с государственными и независимыми инвестиционными фондами.

Таблица 2 – Методология оценки преимущества и рисков краудфандинга

II	Преимущества краудфандинга для предпринимателей сектора малого и среднего бизнеса	
	Краудфандинг способен предоставить уникальную поддержку для существования предпринимателей на нескольких уровнях. Никакой другой способ финансирования не может предоставить преимущества предпродаж, исследование рынка, рекламу через связи спонсоров без дополнительных издержек. Асимметрия информации и недостаток публично доступной информации в традиционном смысле, риски инвестиций в проекты высоки. Однако, при краудфандинге через общение со спонсорами, получение обзоров рынка от них и советов, открываются неизвестные ранее пути снижения данных рисков. Участие спонсоров в развитии проекта одновременно делает краудфандинг источником финансирования до и после становления бизнеса (в процессе его функционирования). Данный механизм позволяет большую гибкость финансирования там, где другие способы бес-силы.	
III	Преимущества для внешнего рынка	
	1. Системная устойчивость	снижение концентрированности индустрии краудфандинга, включенной в рыночную структуру; банковская система, успех которой определен несколькими организациями, доминирует над всем рынком; возникновение «too big to fail» модели, когда рискуя невыполнением своих обязательств, крупные институты опрокинут всю рыночную систему (будучи огромными для личного банкротства); рост количества платформ для краудфандинга приведет к децентрализации сил и установлению совершенной конкуренции на рынке инвестиций;
	2. Оценка экономических показателей	определение рейтингов проектов спросом на реализацию того или иного продукта, позволяет лидирующим платформам выдавать наиболее корректные значения для цен и других финансовых агрегатов, связанных с проектом; способность финансовых гигантов влиять на ожидания потребителей относительно развития рынка, что исключено при распространенном краудфандинге в условиях жесткой конкуренции.
	3. Финансовая стабильность экономики	трудность в привлечении инвестиции из других источников, кроме как банковского сектора (кредитования); прекращение работы банковского сектора при наступлении экономических кризисов. незначительное уменьшение краудфандингом объема потоков на реализацию проектов в период кризисов; возможность перераспределения инвестиций в проекты, играющих наиболее важную роль в определенный момент времени в случае ухудшения экономической ситуации; уменьшение риска возникновения инфляции, существующего при вливании денег в экономику из банковского сектора.

Примечание: 1) Инвестирование в малые общественные или частные компании включает в себя риски, в том числе - неликвидность, отсутствие дивидендов, потеря инвестиций в рамках диверсифицированного портфеля. Действия толпы Ангелов направлено исключительно на инвесторов, которые должны быть достаточно опытными, чтобы осознать риски и принять должные собственные инвестиционные решения.

2) Табл. составлена автором работы на основе анализа источников, указанных в списке литературы

Преимущества краудфандинга для предпринимателей сектора малого и среднего бизнеса определяют основные сегменты сектора

альтернативного финансирования в Европе, представленные на рис. 2.



Рисунок 2 – Основные сегменты сектора альтернативного финансирования в Европе (искл. Великобританию)

Таким образом, подтверждается утверждение, что краудфандинг - один из самых эффективных способов развития гражданского общества и развития экономики страны в целом[9].

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Обоснования поиска альтернативных путей финансирования рынка позволили сделать следующие выводы:

- Рост российской экономики остается ниже среднего, снижается и ее доля в мировой экономике, инвестиционная привлекательность и технологические возможности, что не позволяет сократить разрыв с развитыми странами по уровню благосостояния населения без дополнительного финансирования.
- Инновационная модель экономики должна предполагать реиндустриализацию экономики и развитие человеческого потенциала на основе альтернативного финансирования и инвестирования принятых решений.
- Краудфандинг - составляющая сетевой экономики, инновационный метод альтернативного финансирования проектов при помощи Интернета на основе доверия.
- Краудсорсинговая технология - социальная технология, реализуемая субъектами гражданского общества в общественных и государственных интересах, набирающая силу в сфере финансирования стартапов, воплотившись в области некоммерческих культурных и социальных проектов, используемая во многих областях жизни общества.

Рост отечественной экономики предполагает рост рынка, объемов частного инновационного инвестирования, в том числе путем внедрения краудфандинговых технологий.

2. Исследования альтернативного финансового рынка показали следующее:

- Краудфандинговые платформы - значимые в финансовом обеспечении социальных функций государства за рубежом и сотрудничестве с малым бизнесом структуры, зачастую поддерживающие предприятия социальной направленности.
- Инструментами развития и продвижения краудфандинга и краудфандинговых проектов, создающих и распространяющих контент, способствующими преобразованию социального капитала в капитал финансовый минуя цепь посредников, являются специализированные сайты и социальные медиа.
- В зависимости от целей краудфандинга выделяют следующие его виды:
 1. по целям краудфандингового проекта: бизнес проект, креативный, политический, социальный проект;
 2. по цели для инвестора: пожертвование, не финансовое вознаграждение, финансовое вознаграждение, возвращение долга.
- Малому бизнесу, как основателю новых рабочих мест и роста отечественной экономики ограничен доступ к капиталу и новым банковским продуктам, доступным кредитуемым крупному бизнесу.
- Управление альтернативным финансовым регулированием и надзором должно регулировать краудфандинг на основе кредитов

(известный как равноправное предоставление займов (P2P)), предполагая заём денег и краудфандинг на основе инвестиций, включающий подписку на акции или другие формы ценных бумаг с учетом критериев и границ возможных рисков.

- Анализ состояния экономики, причины роста и спада ВВП, меры государственного стимулирования экономики по улучшению условий инвестиционного климата в РФ, обуславливают необходимость внедрения практики альтернативного финансирования, включая краудфандинг.

- Преимущества и риски краудфандинга на страновых и региональных альтернативных финансовых рынках определяются:

1. системной устойчивостью, оценкой экономических показателей, обеспечением финансовой стабильности экономики;

2. анализом причин и оценкой рисков краудфандинга через выбор и соотношение его объема с объемами роста МСБ, высокими издержками управления финансовой системой, значением зарубежных практик альтернативного финансирования.

- Методология оценки преимущества и рисков краудфандинга представлена путем выделения:

1. рисков краудфандинга (через угрозы), выбора его объема (временные угрозы), высокие издержки управления (пространственные угрозы), конфликт интересов (собственные угрозы);

2. преимуществ краудфандинга для предпринимателей сектора малого и среднего бизнеса, преимуществ для внешнего рынка, его системной устойчивостью, оценкой экономических показателей по обеспечению финансовой стабильности экономики.

Поиск альтернативных путей финансирования рынка определен современными кризисными явлениями в мировой экономике, состоянием мировой и отечественной финансовых систем. Значение и зарубежные практики альтернативного финансирования определяют преимущества и риски краудфандинга на страновых и региональных альтернативных финансовых рынках для предпринимателей, сектора малого и среднего бизнеса. Данная зависимость обуславливает необходимость дальнейшего теоретико – методологического обоснования категориально-системной методологии взаимосвязи преимуществ альтернативного финансирования со структурной моделью краудфандинга и его возрастающими системными рисками.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Доклад об экономике России № 33 апрель 2015 [Электронный ресурс]: Официальный сайт World bank group. 2015. С. 11. - Режим доступа: <http://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/eca/russia/rer33-rus.pdf>,

2. Падение экономики в начале 2015 года перечеркнуло рост двух предыдущих лет [Электронный ресурс]: Газета «Ведомости» // Ведомости № 3854 от 18.06.2015. Ольга Кувшинова. - Режим доступа: <http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/06/18/596842-padenie-ekonomiki-v-nachale-2015-g-perecherknulo-rost-dvuh-prediduschih-let>

3. Медведев Д.А. Новая реальность: Россия и глобальные вызовы В статье рассматриваются социально-экономические задачи. Вопросы экономики. 2015. № 10. С. 5 -29.

4. Sustaining MomentumThe 2nd European Alternative Finance Industry Report KPMG International Cooperative («KPMG International») [Электронный ресурс]: Cambridge Centre for Alternative Finance at the University of Cambridge Judge Business2.09.2016. - Режим доступа: https://www.jbs.cam.ac.uk/fileadmin/user_upload/research/centres/alternative-finance/downloads/2016-european-alternative-finance-report-sustaining-momentum.pdf

5. Рынок краудфинансов в РФ: Краудфандинг, Краудинвестинг, Краудлендинг 21 Января 2015 http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/rynok-kraudfinansov-v-rf-kraudfanding-kraudinvesting-kraudlending-20150121044017

6. Россияне жертвуют мимо рейтинга. Опубликован мировой индекс благотворительности. [Электронный ресурс]: Филантроп. Электронный журнал о благотворительности Рубрика:АНАЛИЗ. Лидия Тихонович. 10.11.2015. - Режим доступа: <http://philanthropy.ru/analysis/2015/11/10/30689/#.VpdHRbaLTiU>

7. Альтернативный финансовый сектор Великобритании удваивается каждый год. [Электронный ресурс]: Ре банкинг. Современные стратегии банкинга. / Ноябрь 17, 2014. - Режим доступа: <http://rebanking.ru/alternativnyi-finansovyy-sektor-velikobritanii-udvaivaetsya-kazhdyiy-god/>

8. Краудфандинг: сущность, преимущества и риски. [Электронный ресурс]: Электронный журнал. Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия «Экономика и Право» / Д.Е. Гусева, Н. Малыхин, (Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Националь-

ный исследовательский университет «Высшая школа экономики»), [СПб.]:9.10.2014. - Режим доступа: <http://www.nauteh-journal.ru/index.php/ru/---ep14-09/1278-a>

9. Грахов А.А. Жирова Е.И. Краудфандинговые технологии как способ реализации соци-

альных проектов. - Сборник научных трудов III Международной научной конференции. Томск, 2016. С. 373-377. Издательство: Национальный Томский политехнический университет (Томск). ISSN: 978-5-4387-0672-4 - с. 373-377

CROWDFUNDING: THE POTENTIAL AND RISKS OF IMPLEMENTING ALTERNATIVE FUNDING MARKET IN THE CONTEXT OF THE CONTOURS OF THE GLOBAL FINANCIAL CRISIS

A. A. Grahov

Abstract. Based on the performance of the macro characteristics of the economy in the country and comparing the risks of development of the economy and the introduction of crowdfunding, the article justifies the search for alternative ways of funding market through an analysis of the current state of the Russian economy; the ratio of the reasons for the slowdown in the domestic economy; changes in the structure of GDP growth of Russia, government measures to stimulate and risks of the Russian economy. Alternative financial market is represented by progressive foreign crowdfunding platforms and structure of the Russian market of crowdfunding turnover; presented and defined objectives, the development of the economy, criteria of classification and the boundaries of the risks of alternative financing, the dynamics of its development.

Key words: investment, government measures to stimulate the economy, alternative financial markets, the classification criteria are risks and benefits of crowdfunding, crowdfunding platforms and social orientation.

REFERENCES

1. Economic report of the Russian Federation No. 33 of April 2015 [Electronic resource]: Official website of the World bank group. 2015. P. 11. - Mode of access: <http://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/eca/russia/rer33-rus.pdf>,
2. The fall of the economy in early 2015, has crossed growth the two previous years [Electronic resource]: the Newspaper «Vedomosti», Vedomosti № 3854 18.06.2015. Olga Kuvshinova. - Mode of access: <http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/06/18/596842-padenie-ekonomiki-v-nachale-2015-g-perecherknulo-rost-dvuh-prediduschiy-let>
3. Medvedev D. A. a New reality: Russia and the global challenges the paper examines the socio-economic objectives. Questions of economy. 2015. No. 10. P. 5 -29.
4. Sustaining Momentum The 2nd European Alternative Finance Industry Report KPMG International Cooperative («KPMG International») [Электронный ресурс]: Cambridge Centre for Alternative Finance at the University of Cambridge Judge Business 2.09.2016. [Electronic resource]: https://www.jbs.cam.ac.uk/fileadmin/user_upload/research/centres/alternative-finance/downloads/2016-european-alternative-finance-report-sustaining-momentum.pdf
5. Krutyantov market in Russia: Crowdfunding, Credinvest, Kreuzlingen January 21, 2015 http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/rynok-kraudfinansov-v-rf-kraudfanding-kraudinvesting-kraudlending-20150121044017
6. The Russians sacrificed by rating. Published world giving index. [Electronic resource]: the Philanthropist. The electronic journal on philanthropy Category: ANALYSIS. Lidia Tikhonovich. On 10.11.2015. - Mode of access: <http://philanthropy.ru/analysis/2015/11/10/30689/#.VpdHR-baLTIU>
7. Alternative financial sector in the UK doubled every year. [Electronic resource]: Re banking. Modern banking strategies. November 17, 2014. - Mode of access: <http://rebanking.ru/alternativnyiy-finansovyy-sektor-velikobritanii-udvai-vaetsya-kazhdyiy-god/>
8. Crowdfunding: the nature, benefits and risks. [Electronic resource]: Electronic journal. Modern science: actual problem theory and practice. Series «Economics and law». D. E. Guseva, N.

